



Œnologie – Stratégie – Ressources

Pour les domaines et entreprises viticoles

Solutions œnologiques & commerciales

*« Du raisin aux consommateurs, je vous accompagne
à votre rythme pour atteindre vos objectifs »*

Contact : Olivier RAFFIN | info@osrvin.com | +33 (0) 630 82 52 20 | osrvin.com

OSRvin - SAS au capital de 5 000 EUR
Siège social : 32 Route du Vin, 68420 HUSSEREN-LES-CHATEAUX
SIRET 97964325100015 - TVA FR00979643251 - APE 70.22Z



Œnologie – Stratégie – Ressources

Solutions œnologiques & commerciales

*« Du raisin aux consommateurs, je vous accompagne
à votre rythme pour atteindre vos objectifs »*

OSRvin a été créée par **Olivier RAFFIN**, Œnologue diplômé de Reims depuis 2004, ayant occupé les postes d'œnologue-conseil, directeur technique, directeur de domaine en Biodynamie.

Pour des besoins ponctuels ou réguliers, je propose aux entreprises viticoles de profiter de compétences externes « à la demande ». Je peux intervenir lors d'un surcroît d'activité, un remplacement ou pour des missions spécifiques :

- *Accompagnement œnologique :*
 - *Vous désirez parfaire la qualité de vos vins, vous orienter vers la production Bio, Biodynamie ou méthode Nature,*
 - *Vous tenez à améliorer votre processus de production, votre rentabilité.*
- *Support stratégique et développement commercial :*
 - *Vous lancez une gamme de vins effervescents, ou de nouvelles cuvées,*
 - *Vous voulez vous démarquer de la concurrence, ou appréhendez un nouveau marché.*
- *Vous devez faire face à l'absence de votre œnologue / directeur technique,*
- *Vous préparez un investissement et manquez de temps.*

Contact : Olivier RAFFIN | info@osrvin.com | +33 (0) 630 82 52 20 | osrvin.com

OSRvin - SAS au capital de 5 000 EUR
Siège social : 32 Route du Vin, 68420 HUSSEREN-LES-CHATEAUX
SIRET 97964325100015 - TVA FR00979643251 - APE 70.22Z

Les engagements de OSRvin

Je mets toute mon expérience à votre service :

- ✓ *Techniques d'élaboration des vins effervescents,*
- ✓ *Vinifications parcelnaires sur tous cépages (Alsace, Bourgognes, Rhône...),*
- ✓ *Vinifications Bio, Biodynamique, Sans Intrants,*
- ✓ *Préparation aux tirages : dégustation des stocks et assemblages,*
- ✓ *Démarche Grands Vins (sens du détail et de l'exigence),*
- ✓ *Mise en œuvre opérationnelle et suivi des plans d'actions,*
- ✓ *Approche neutre et objective, avec amélioration continue,*
- ✓ *Rendre votre entreprise profitable pour vous et vos clients,*
- ✓ *Engagement de confidentialité pour protéger vos informations sensibles.*

Détail des activités

❖ **Support ponctuel œnologique, commercial ou stratégique**

Conseil et soutien personnalisés dans le cadre d'un besoin, d'un projet, ou d'une problématique identifiée par les dirigeants : *création et développement de marque, identification des circuits de distributions, création de cuvées, processus de vinification, création des assemblages, sélection parcelnaire...*

❖ **Management de transition**

Profitez de compétences managériales et opérationnelles externes ainsi que d'une vision alternative pour faire face à vos problématiques et vos défis. J'engage mes compétences et mon exigence afin de vous accompagner.

Contact : Olivier RAFFIN | info@osrvin.com | +33 (0) 630 82 52 20 | osrvin.com

❖ Conseil en stratégie « Où devez-vous aller ? »

Le marché du vin n'a jamais été aussi inconstant. Pour se pérenniser, il faut se renouveler : repenser ses vins, ses gammes, sa communication.

Profitez d'une approche extérieure pour améliorer la rentabilité de votre entreprise :

1. *Analyse de l'existant, audit et diagnostic de l'entreprise sur 3 axes : Produits, Organisation, Résultats ;*
2. *Compte-rendu : conseils, questions / réponses, tendances des marchés ;*
3. *Elaboration de la stratégie et du plan d'actions : définition des objectifs, choix des styles de vinification, identification des actions, chiffrage et priorisation ;*
4. *Mise en œuvre opérationnelle et suivi du plan d'actions validé.*

❖ Conseil en management « Comment réaliser vos objectifs ? »

Accompagnement sur mesure pour la mise en œuvre opérationnelle des décisions stratégiques prises par les dirigeants :

1. *Analyses pour validation des choix techniques et/ou commerciaux,*
2. *Communication auprès des équipes : clarifier les objectifs,*
3. *Mise en œuvre opérationnelle et suivi du plan d'actions validé,*
4. *Amélioration continue : écoute et adaptation face aux conditions réelles et aux imprévus.*

Contact : Olivier RAFFIN | info@osrvin.com | +33 (0) 630 82 52 20 | osrvin.com